



AWK Group

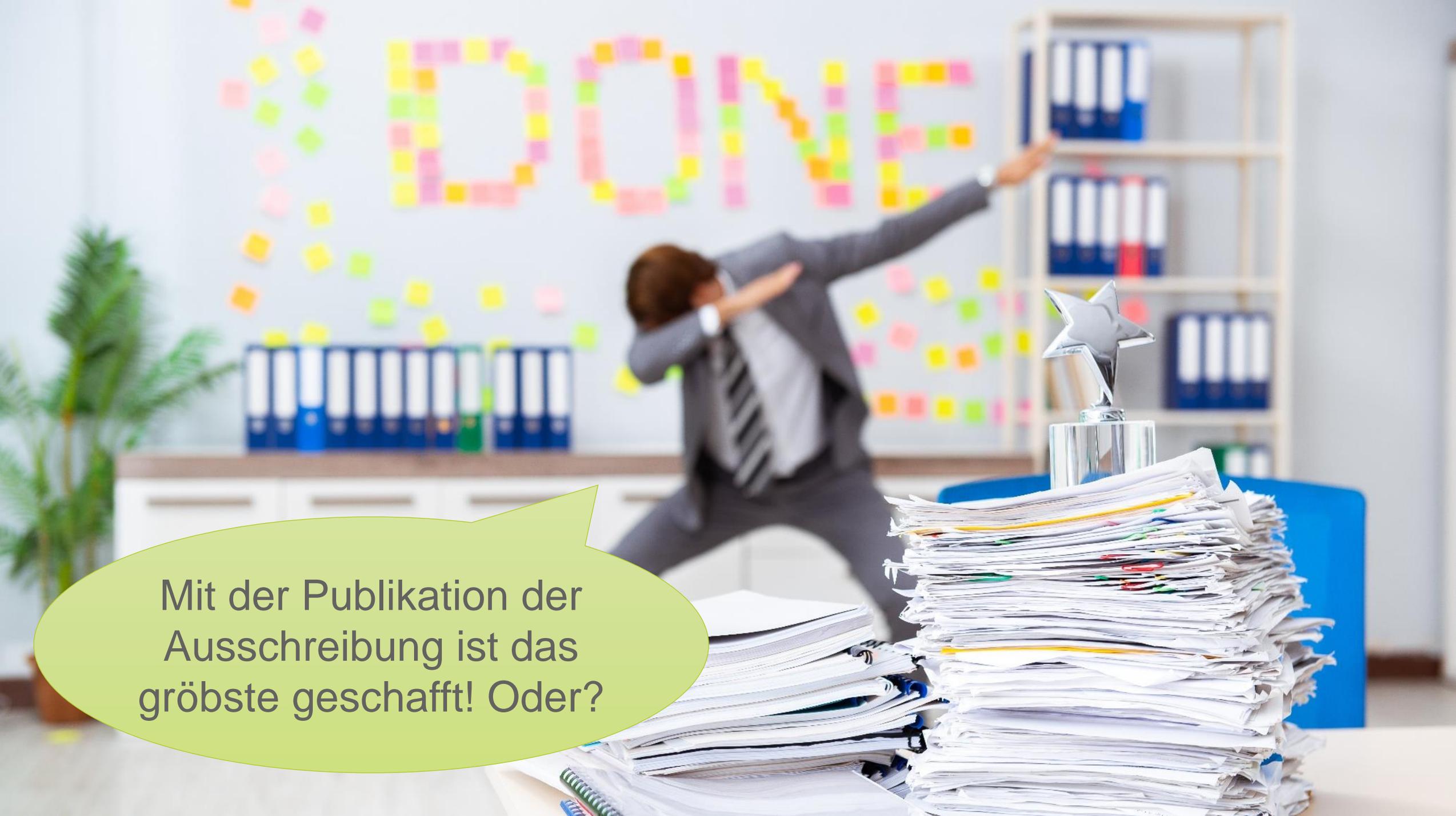
Enabling digital performance.

ICT-Beschaffungspraxis

Jede Beschaffung profitiert vom (wettbewerblichen) Dialog

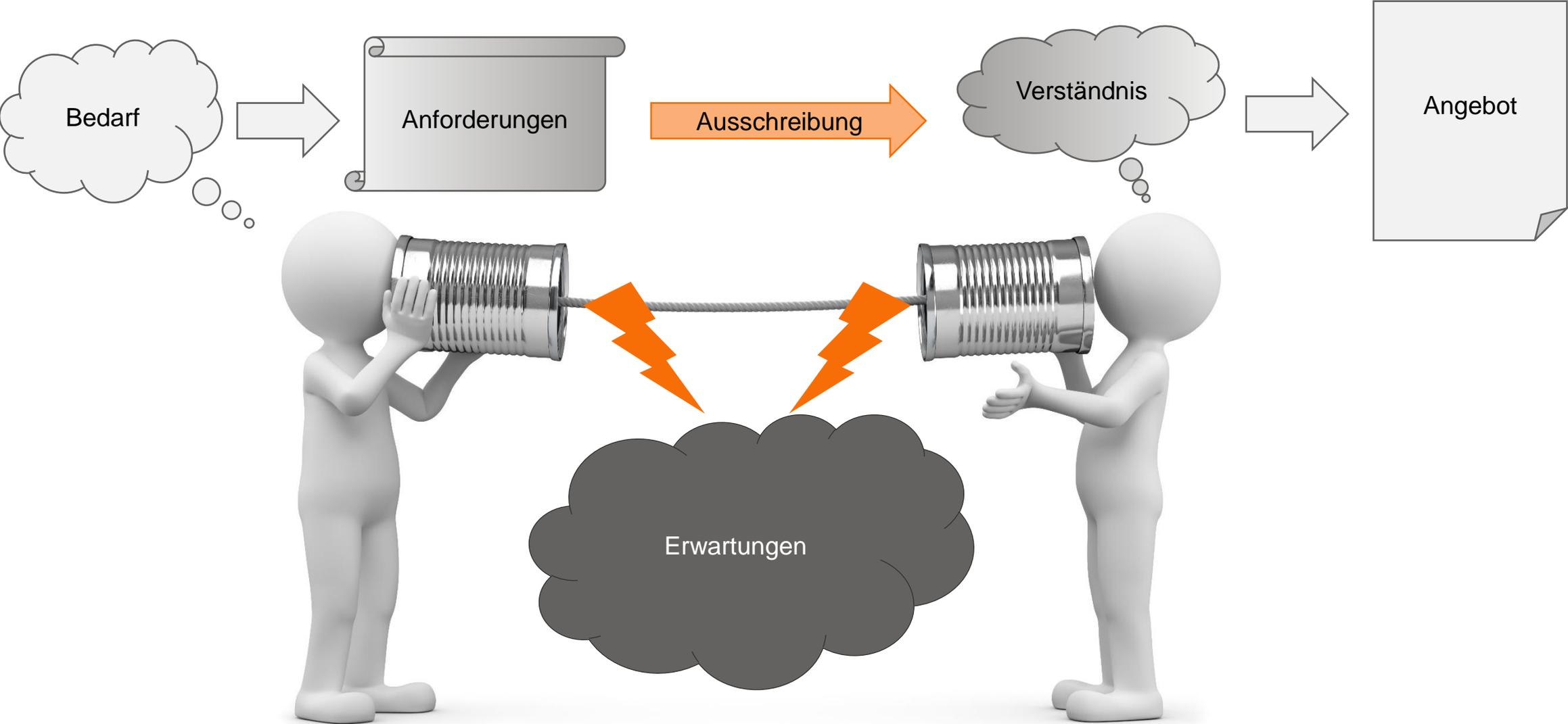
IT Beschaffungskonferenz 24. August, 2022

Jennifer De Capitani, Manager
Manuela Geissler, Senior Consultant

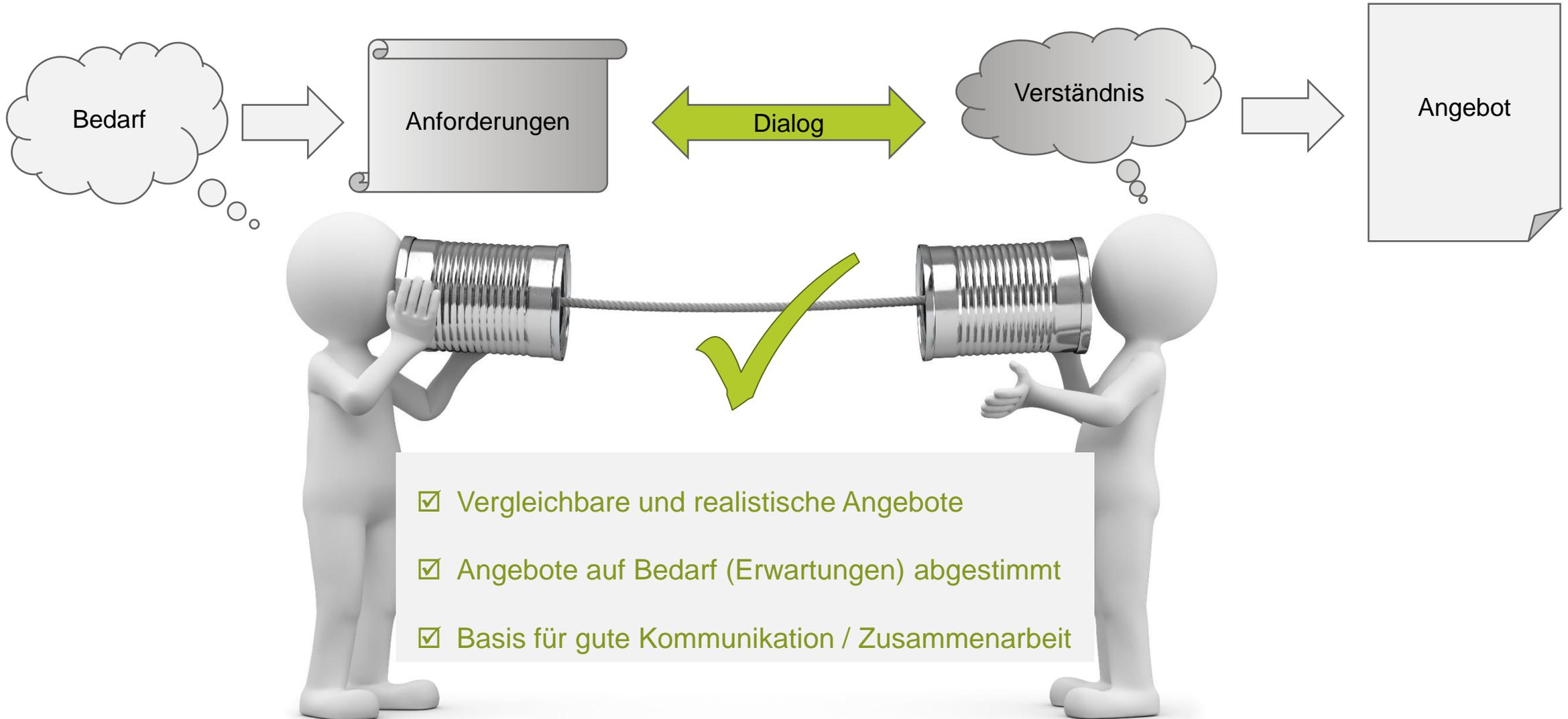
A man in a grey suit is celebrating in an office. He has his arms raised and is looking towards a whiteboard where the word 'DONE' is written in large letters made of colorful sticky notes. In the foreground, there is a large stack of papers and a silver trophy with a star on top. The office background includes a desk with blue binders, a bookshelf with more binders, and a potted plant.

Mit der Publikation der Ausschreibung ist das größte geschafft! Oder?

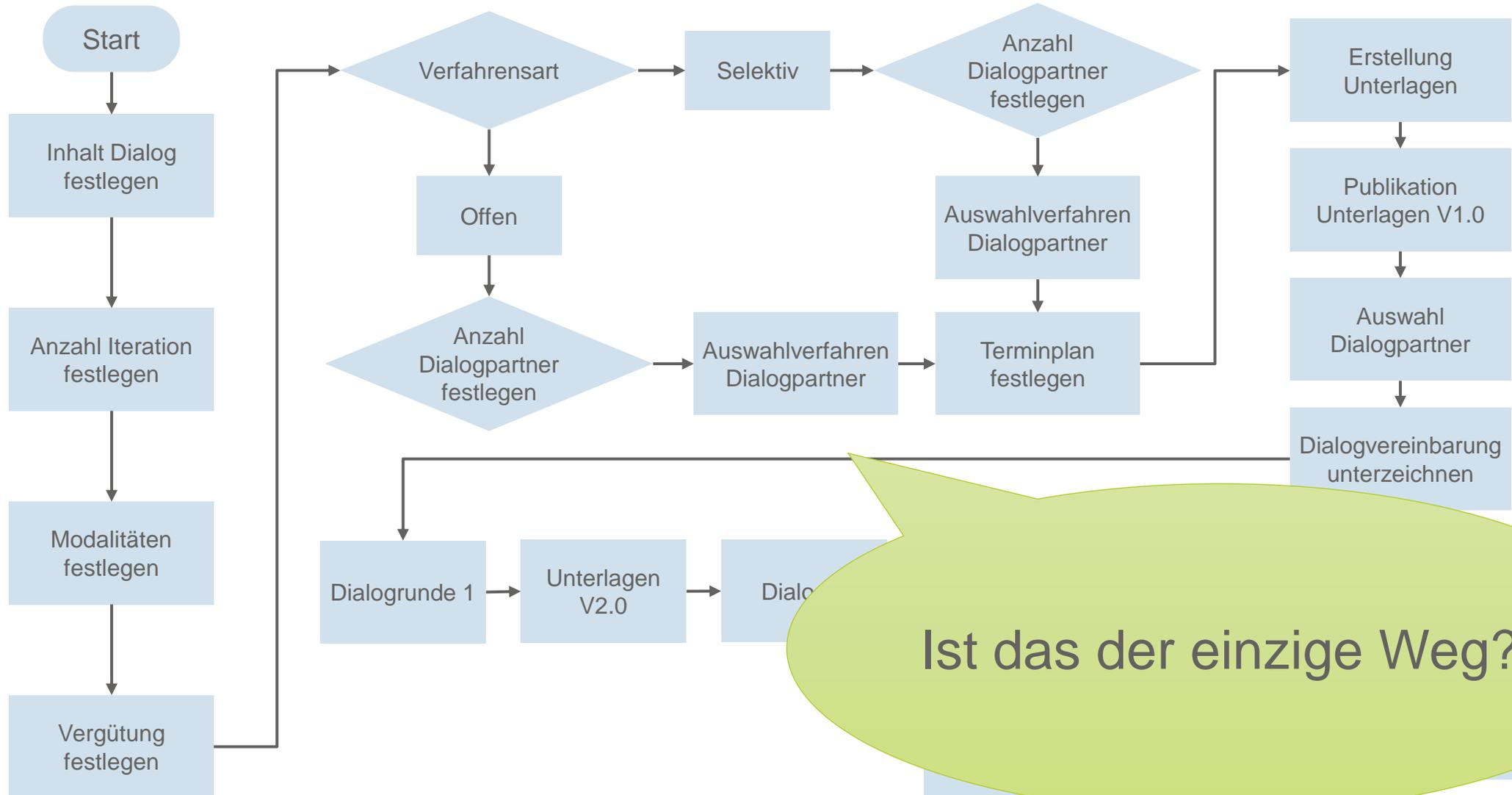
Das Dilemma der öffentlichen Ausschreibung



Klärung im Dialog



Wie läuft ein Dialog ab?

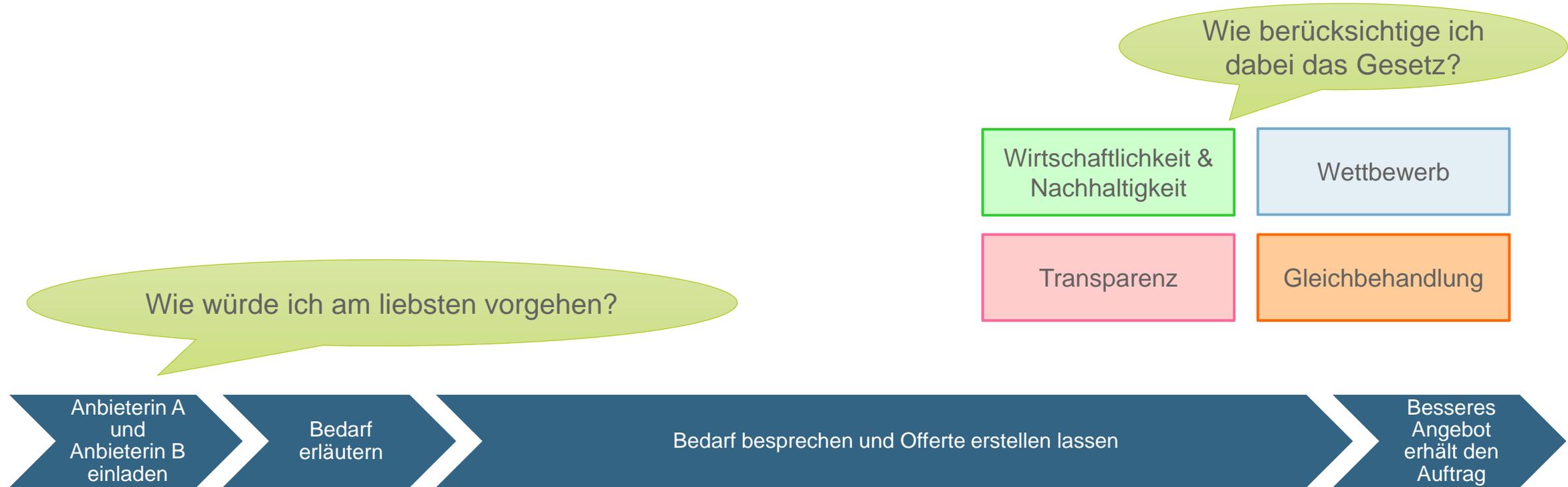


Ist das der einzige Weg?



Ist das der einzige Weg?

Wir pfaden uns unseren eigenen Weg



Wir pfaden uns unseren eigenen Weg

Wie würde ich am liebsten vorgehen?



Wir pfaden uns unseren eigenen Weg

- Inhalt des Dialogs
- Dauer des Dialogs
- Anzahl geplante Dialogrunden
- Allgemeine Modalitäten (Teilnehmer, Ort, etc.)
- Vergütung für die Anbietenden
- Dokumentation des Dialogs



Gibt es alternative Wege?



Gibt es alternative Wege?

- ☑ Inhalt des Dialogs → frei
- ☑ Dauer des Dialogs → fixes Zeitfenster
- ☑ Anzahl Dialogrunden → offen innerhalb Zeitfenster
- ☑ Allgemeine Modalitäten → offen für alle, Frageforum
- ☑ Vergütung für die Anbietenden → keine
- ☑ Dokumentation des Dialogs → schriftliche Diskussion speichern, Nachbereitung mit allfälliger Berichtigung

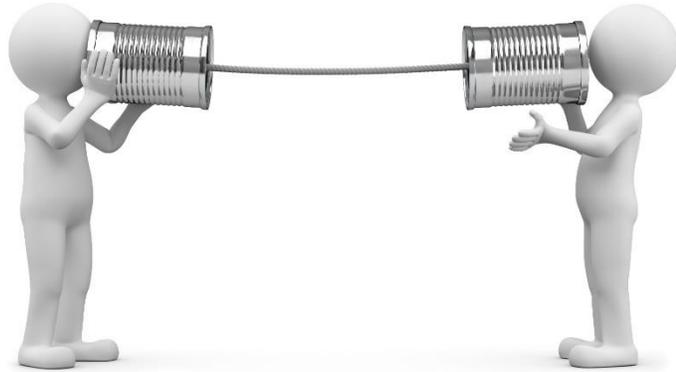


Wie sieht ein kurzer Dialog aus?

- ☑ Inhalt des Dialogs → einschränken
- ☑ Dauer des Dialogs → 2-4 Stunden
- ☑ Anzahl Dialogrunden → 1
- ☑ Allgemeine Modalitäten → virtuell
- ☑ Vergütung für die Anbietenden → keine
- ☑ Dokumentation des Dialogs → Aufnahme,
Zusammenfassung allen Anbietenden zustellen



Fazit – Klarheit und Sicherheit mit dem Dialog

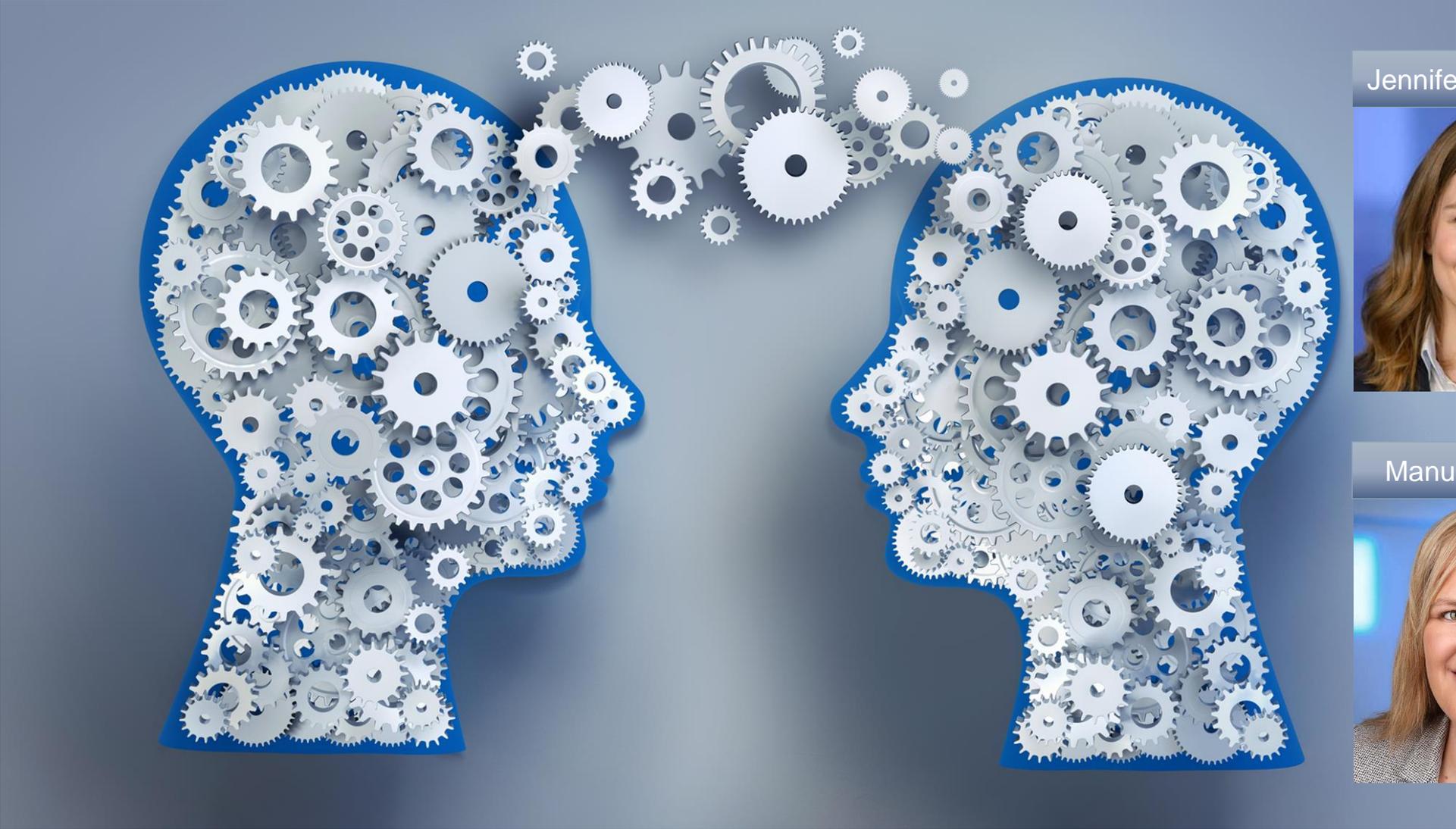


**Chancen des Dialogs
erkennen**

**Den sinnvollsten Weg
finden und planen**

**Neue Ideen in Betracht
ziehen**

Gehen Sie mit uns in den Dialog!



Jennifer De Capitani



Manuela Geissler

