



# Das WTO-Abkommen über das öffentliche Beschaffungswesen: ein Wegweiser für das Schweizer Vergaberecht?

IT-Beschaffungskonferenz 2022 – «Make or Buy? Make and Buy!» 24. August 2022, Universität Bern

Anna Caroline Müller, Intellectual Property, Government Procurement and Competition Division, WTO

#### Die WTO



Ziel: Verbesserung der Lebensstandards weltweit, Arbeitsplatzschaffung und verbesserte ökonomische Bedingungen.

#### Aufgabe:

- Verwaltung des globalen Handelssystems, stabile & offene Märkte
- Aus/Aufbau der Handelskapazitäten von Entwicklungsländern,
- Verhandeln von Handelsabkommen
- Streitbeilegung hinsichlich Handelskonflikten.

164 Mitgliedsstaaten aus aller Welt.

Entscheidungen werden durch Konsens getroffen (für Streitbeilegung negativer Konsens)

Sekretariat: unterstützt die Mitgliedsstaaten (member-driven)

• 624 Angestellte, Budget von c.a. 200 Millionen CHF.



#### Dr Ngozi Okonjo-Iweala





- Erste Frau and der Spitze,
- Afrikanerin Nigeria
- Sehr erfahren (Karriere in der Weltbank, ehemalige Finanzministerin)
- Führungspersönlichkeit
- Interesse an Themen wie Nachhaltigkeit, Korruptionsbekämpfung, SMEs Gleichstellung, Modernisierung der Organisation

"The future agenda before the WTO is **exciting**. The future of trade even more so because that future is **digital**, it is **green**, it is **services**. The WTO must grasp that future."...

#### 12. Ministerkonferenz – Kontext (Juni 2022)



#### Globale Krise:

- Pandemie,
- Ukraine Krieg,
- drohende Lebensmittelkrise,
- Unterbrechung der Handelsketten,
- Inflation,
- Geopolitische Spannungen
- · Klimawandel.

#### Organisation:

- Keine Ministerkonferenz seit 2017, ohne nennenswerte Ergebnisse.
- Rücktritt des ehemaligen Generaldirektors zu Beginn der Pandemie.
- Lähmung der Streitbeilegungsfunktion.



# 12. Ministerkonferenz – wichtigste Ergebnisse



#### Erklärung zur Pandemie

TRIPS Waiver: Regierungen von Entwicklungsländern können Patentrechte für Covid-19 Impfstoffe aussetzen und exportieren. Wichtig: anwendbar auch auf Ingredienzen, so dass regionale Handelsnetze und Produktionskapazitäten aufgebaut werden können.

Einkäufe des Welternährungsprogramms unterliegen keinen Ausfuhrbeschränkungen (Ausnahme: eigene Bevölkerung muss ernährt werden).

Moratorium zur Zollfreiheit von digitalem Handel (keine Zölle auf digitale downloads, video streaming, elektronische Finanztransaktionen).

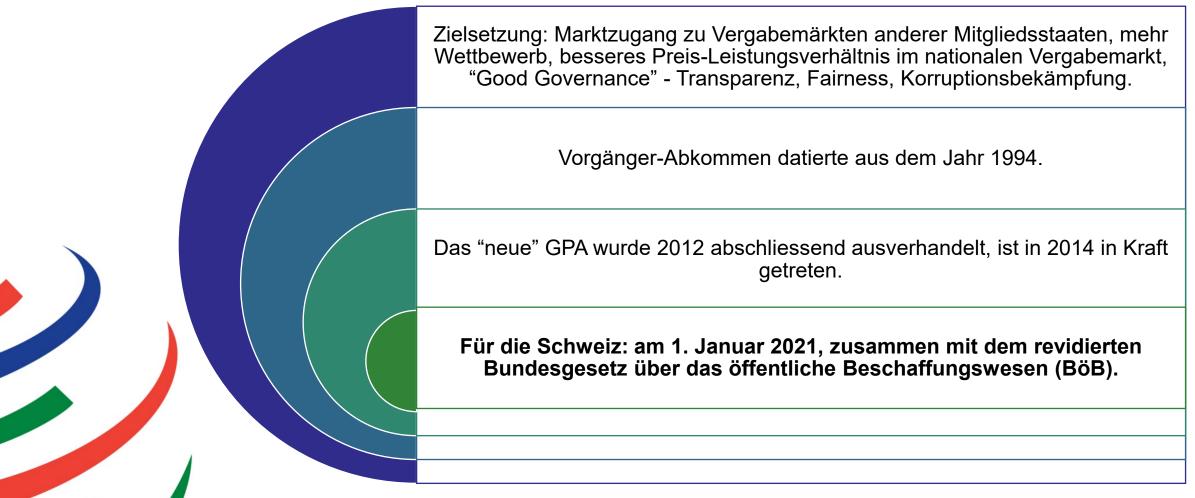
Zum ersten Mal ein Abkommen direkt zum Umweltschutz: Fischereiabkommen verbietet Subventionen für illegal, undokumentierte und unregulierte Fischerei und hinsichtliche überfischter Arten. Transparenzrahmen zum Informationsaustausch.

Zusage der Mitgliedsstaaten, WTO-Reform voranzutreiben.



# Das revidierte WTO-Abkommen über das öffentliche Beschaffungswesen





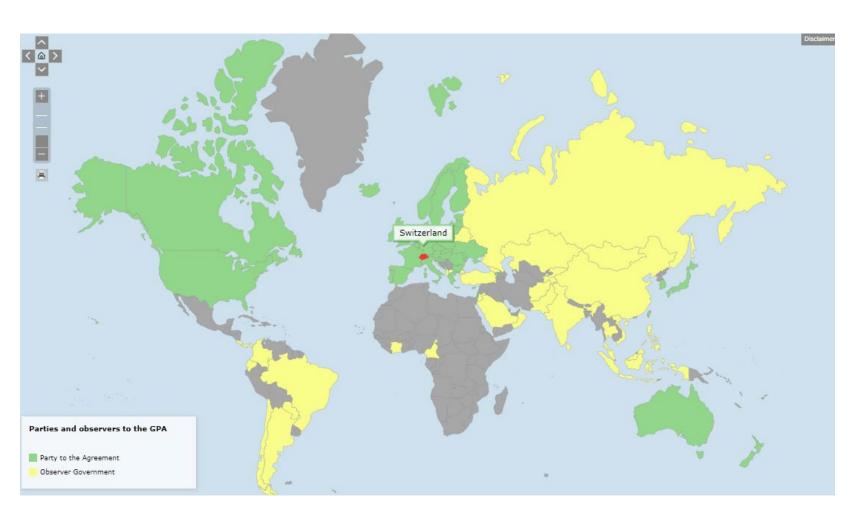
#### Plurilaterales Abkommen:



Beitritte zum revidierten Abkommen:

UK (2021), Australien (2019), Ukraine (2016), Moldavien (2016), Montenegro (2015), Neuseeland (2015).

Gerade sehr aktive Beitrittsverhandlungen von Brasilien!



#### Elemente des revidierten Abkommens



Regeln zum Beschaffungswesen

- Nichtdiskriminierung, Transparenz, faires Verfahren, Korruptionsbekämpfung
- Detaillierte Regeln zum Verfahren, z.B. Teilnahmebedingungen, Mindestfristen, Dokumentation, Auswahl, **Transparenz insbesondere durch elektronische Vergabe.**.
- Flexibiliät für Entwicklungsländer
- Umweltbezogene Auswahlkriterien, Qualitätswettbewerb ausdrücklich zulässig.

Marktzugangsverpflichtungen

- Jede Partei verhandelt die auf den nationalen Markt anwendbaren Verpflichtungen.
- Nur Vergabeverfahren über den Schwellenwerten betroffen ("automatischer" Schutz für SMEs)
- Anhänge mit detaillierten Listen zu umfassten Vergabestellen (nationale, regionale, kommunale Ebene) plus Güter, Dienstleistungen, Bauleistungen
- Ausnahmen

Arbeitsprogramme zu Zukunftsthemen

- Nachhaltige Vergabe
- Klein- und Mittelstängische Unternehmen
- Sicherheitsstandards
- Statistische Vergabedaten
- Ausnahmen und Restriktionen

#### Flexibilität in der Umsetzung



Verfahren

- Offene oder selektive Vergabe als "Standard"
- Einladungsverfahren/Direktvergabe (freihändiges Verfahren) nur bei vorliegen besonderer Umstände, z.B. wegen mangelndem Wettbewerb aus technischen Gründen, zusätzlichen Lieferungen und Schwierigkeiten im Anbieterwechsel, z.B. aus technischen Gründen.
- Verhandlungen möglich, elektronische Auktion vorgesehen.

Elektronische Vergabe

- Elektronische Veröffentlichung von Vergabeanzeigen nun zwingender Mindeststandard auf bundesebene.
- Mindestfristen können bei elektronischer Vergabe vom Grundstandard (40 Tage) um 15 Tage verkürzt werden.
- Elektronische Auktion möglich.
- Veröffentlichung der Informationen zur Zuschlagserteilung, Statistiken kann elektronisch erfolgen.
- ➤ keine zwingende umfassende elektronische Vergabe, jedoch Anreize, und "best practices" unter Mitgliedern.

Umweltkriterien

- Artikel X.9, Die in der Ausschreibung oder den Ausschreibungsunterlagen aufgestellten Zuschlagskriterien können unter anderem den Preis und andere Kostenfaktoren, die Qualität, technische Argumente, Umweltmerkmale und Lieferbedingungen umfassen"
- Standard: Qualitäts- statt reiner Preiswettbewerb ("günstigstes Angebot").

#### Vergabemethoden: GPA zeigt Wirkung!



#### GPA Insights Series - 01

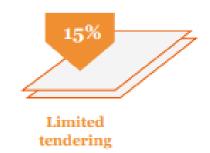
#### Use of tendering methods under the WTO GPA

The plurilateral WTO Agreement on Government Procurement (GPA) seeks to steer its signatory governments (for GPA-covered procurement) towards tendering methods involving transparent competition among bidders (open or selective tendering, defined here as competitive tendering) and permits a non-open and less transparent method involving no or little competition (limited tendering) only under specified circumstances. Available WTO statistical data from the last 24 years shows that the GPA has fulfilled this function successfully.



On average, the vast majority (85%) of all GPA-covered central government contracts have been awarded through competitive tendering, with limited tendering making up only a minority of those contracts (15%).



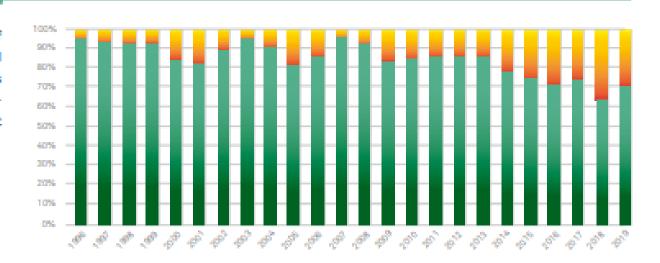


#### Vergabemethoden: GPA zeigt Wirkung!



The GPA thus is a prime example of how binding international trade rules can support governments in making optimal trade policy decisions: in the case of the GPA, the decision to opt predominantly for competitive tendering methods that maximize the value governments can obtain for their taxpayers' money and mitigate corruption risks.

Frequency of use of competitive tendering and limited tendering methods across all GPA Parties for GPAcovered central government procurement



Source: The information above was compiled by using the <u>potifications of procurement statistics</u> submitted by GPA Parties to the WTO Committee on Government Procurement. It should be noted, however, that not all GPA Parties have notified statistical reports for every year, and that the reports submitted present some analytical challenges.



#### Covid-19 Pandemie



#### GPA Insights Series - 02

#### Flexibility in selecting tendering methods: The vaccine procurement example

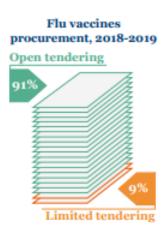
The procurement of human vaccines against various diseases is an accepted and critical function of governments around the world. Government procurement procedures, including those that signatories of the WTO Agreement on Government Procurement (GPA 2012) must implement, are all-terrain vehicles by design. The examples of flu and COVID-19 vaccines procurement serve to demonstrate that the flexibility built into government procurement procedures has enabled GPA signatories to respond swiftly and appropriately to diametrically opposed market and public health situations.

#### IN NORMAL (ENDEMIC) TIMES: FLU VACCINES PROCUREMENT

Data concerning 164 award notices published by fifteen GPA signatory governments indicates that in normal times, when there are sufficient supplies of a vaccine against an endemic disease (e.g. influenza) and there are various vaccine suppliers, governments procure vaccines predominantly through competitive open tendering in accordance with the principles of transparency and best value for money.

For example, for the period 2018-2019, open tendering was used for the vast majority (91%) of government procurement of flu vaccines. Limited tendering, which is a non-open and less transparent method involving no or little competition, was seldom used (9%).





#### Covid-19 Pandemie



# COVID-19 vaccines procurement, 2020-2021 Limited tendering 89% Open tendering

#### IN EMERGENCY (PANDEMIC) TIMES: COVID-19 VACCINES PROCUREMENT

During the emergency caused by the COVID-19 pandemic, there were limited supplies of COVID-19 vaccines and few suppliers. Data concerning 36 award notices published by five GPA signatories shows that, in this urgent situation, governments strongly preferred limited tendering, and specifically the direct award procedure whereby a procuring entity directly contacts and negotiates with a specific supplier.

From 2020 to 2021, limited tendering was used for 89% of government procurement of COVID-19 vaccines, with open tendering accounting for just 11%.

Source: The information above was compiled from publicly available sources. Data for flu vaccines covers 164 award notices from Australia; Canada; EU member States (Finland, Hungary, Lusembourg, Malta, North Macedonia, and Poland); Hong Kong, China; New Zealand; Singapore; Chinese Taipei; Ukraine; United Kingdom; and the United States. Data for COVID-19 vaccines covers 36 award notices from the European Union, Iceland, Ukraine, United Kingdom, and the United States. It should be noted that most award notices relied upon did not indicate whether the relevant government procurement was GPA-covered.

For more information, see the GPA Website, the GPA Insights Series and the e-GPA Gateway



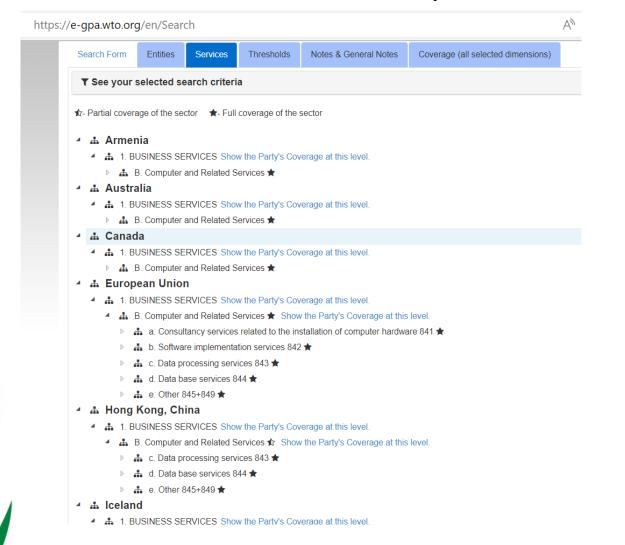
#### Schwellenwerte



				Goods		Services		Construction services	
	Year	Levels of Government	Currency	In SDR	In Nat. Curr.	In SDR	In Nat. Curr.	In SDR	In Nat. Curr.
Switzerland	2022	Central Government Entities	CHF	130,000	230,000	130,000	230,000	5,000,000	8,700,000
		Sub-Central Government Entities1	CHF	200,000	350,000	200,000	350,000	5,000,000	8,700,000
		Other Entities	CHF	400,000	700,000	400,000	700,000	5,000,000	8,700,000

# Marktzugang im Bereich IT-Beschaffung (über den Schwellenwerten)

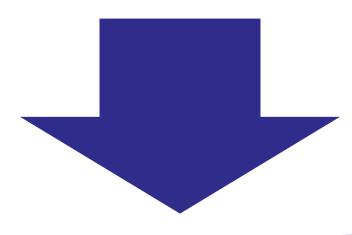




- Nur Aruba, Hong-Kong und Singapur haben limitierte Verpflichtungen im Bereich Computerdienstleistungen!
- Güter generell umfasst!
- e-gpa.wto.org als wichtige Informationsressource!

#### Gleichgewicht & Solidarität

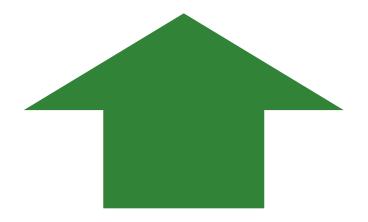




Exportwirtschaft
Flexibilität
SME-Förderung unter
Schwellenwerten

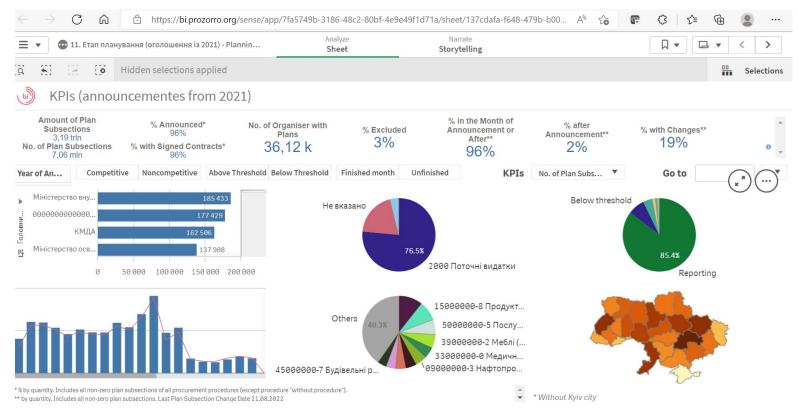


Importe zulassen Mindestkriterien Wettbewerb



# Beispiel Ukraine: Visualisierung von Beschaffungsdaten

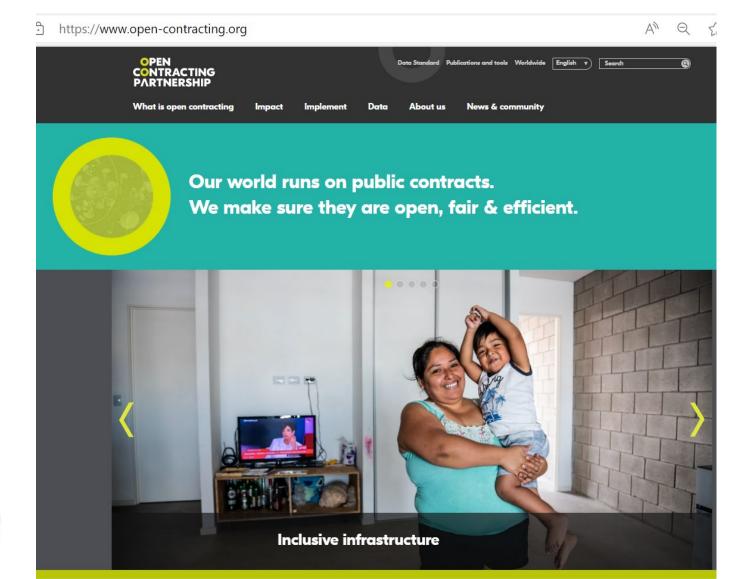




https://prozorro.sale/news/ukraine-wins-un-public-service-awards-enhancing-effectiveness-public-institutions-reach-sdgs;

<u>Determining environmental requirements for the subject of procurement in the ProZorro system - YouTube</u>

#### Internationale Erfahrung mit Open Contracting WORLD TRADE ORGANIZATION



# Schweizer Daten hier: https://opentender.eu/ch/start







#### Zusammenfassung



- Die WTO hat erfolgreich einem Erneuerungsprozess begonnen! MC12 zeigt die bestehende Relevanz der Organisation.
- Das GPA is Vorreiter in dieser Hinsicht, als einziges bereits bestehendes WTO Abkommen, welches komplett erneuert worden ist!
- GPA-Schwerpunkte für die Zukunft des Vergabewesens:
  - E-procurement
  - Nachhaltigkeit, Qualitätswettbewerb
- Das GPA kann als Wegweiser bei internen Reformen dienen!
  - Wie kann sich die IT-Branche aktiv für Neuerungen in der Schweiz einsetzen und internationale Erfahrungswerte nutzen?

#### Gesprächsrunde zur Vergaberechtsreform mit WTO-Perspektive

Moderation: Matthias Stürmer, Berner Fachhochschule

- Gerhard Andrey, Nationalrat Grüne und Kernteam Parldigi
- Anna Caroline Müller, Welthandelsorganisation
- Marc Steiner, Bundesverwaltungsgericht

